



С НОВОСЕЛЬЕМ, «ЗЕТ-ТЕХНО»!



Р. Х. Балтаханов,
генеральный директор компании
Зет-Техно

Смена фактического адреса, обусловленная переездом на новую современную производственную базу, стал для одной из самых прогрессивных российских компаний в сфере модернизации подземной инфраструктуры Зет-Техно ключевым историческим этапом. В этом удалось убедиться главному редактору журнала РОБТ, побывавшему в расположении «новоселов» и пообщавшемуся с сотрудниками

МЫ – ИННОВАЦИОННАЯ КОМПАНИЯ!

Рустам Хамитович, прежде всего, хотелось бы поздравить вас и весь коллектив компании Зет-Техно с переменой места и «рабочей прописки» – переездом на новую современную производственную базу.

В настоящее время, когда все традиционные хлопоты, связанные с масштабной передислокацией, остались позади, в первую очередь хочется выяснить, каковы предпосылки к принятию такого ответственного во всех отношениях шага.

Большое спасибо за поздравления, хотя необходимо заметить, что определенные задачи, связанные с окончательным благоустройством новой производственной базы, ещё предстоит окончательно

решить в ближайшее время. Но это, скорее, уже приятные хлопоты.

Возвращаясь к Вашему вопросу, из множества предпосылок необходимости «смены прописки» в качестве основных следует выделить два взаимосвязанных фактора:

1. Необходимость дальнейшего развития компании

Выход на новый современный уровень может быть осуществлен только при условии решения вопросов внешней и внутренней логистики. Нам удалось сосредоточить ресурсы в одном месте, хотя найти и реализовать приемлемый вариант, было непросто: найти готовое решение в Подмоскovie сегодня невозможно, поэтому строить приходилось за счет собственных средств.

2. Экономическая ситуация

Оставаться в условиях аренды производственных площадей становится просто нецелесообразно на определенном этапе развития компании. Мы этот «Рубикон» перешли.

Если рассматривать факт переезда на новую производственную базу, как значимый этап в развитии компании и перехода её на новый технический уровень, какие основные преимущества можно отметить в первую очередь? Какие новые возможности были приобретены в плане реализации основных производственных функций? Появились ли дополнительные планы, перспективы?

Основные направления деятельности компании Зет-Техно, включающие бестраншейную прокладку трубопроводов, теледиагностику, прочистку и сварку труб формально остались прежними. Изменились наши возможности в плане реализации данных направлений.

Появились новые проекты: в первую очередь производственные и сервисные, связанные с использованием габаритной техники. У нас появилась территория, где мы можем без проблем размещать, ремонтировать, демонстрировать оборудование клиентам. В качестве примера можно привести технику для горизонтального бурения, которая в настоящий момент пользуется солидным спросом.

Словом, все, что требует масштабов, объемов и площадей начало успешно развиваться, «заиграло новыми красками». Отсюда появились новые планы, перспективы.

В контексте новых возможностей особенно следует отметить развитие сервиса и перехода к производству определенных видов продукции непосредственно в России.

Можно привести пример «перехода на производство в России» применительно к направлению «бестраншейные технологии»?



Освоено производство аксессуаров и инструментов для ГНБ и метода «Burstling». Ведется работа в сфере производства материалов и расходных элементов.

Что касается техники для гидродинамической очистки трубопроводов, то мы практически полностью перешли на продукцию собственного производства, сохранив при этом связи с зарубежными поставщиками – нашими партнерами.

Я уверен, что ставка на собственное производство, доказавшая свою состоятельность во всем мире, полностью оправдывает себя и в России.

За время общения с компанией Зет-Техно все уже привыкли к тому, что одной из особенностей её функционирования на российском рынке является наличие многочисленных партнеров, представляющих ведущие зарубежные бренды. Не изменилась ли данная тенденция в последнее время?

Я не хочу, чтобы у кого-либо сложилось впечатление, что мы занимаемся поиском «партнеров ради партнеров», исходя из того положения, что чем больше ведущих мировых брендов в активе, тем лучше.

Зет-Техно – инновационная компания, ставящая перед собой цель поставки на российский рынок современных технологий и оборудования в коммунальной сфере для повышения эффективности эксплуатации и строительства инженерных сетей.

Зарубежные бренды становятся партнерами в том случае, когда деятельность соответствует нашему кредо.

Когда речь идет о современной производственной базе применительно к деятельности компаний аналогичного профиля, в первую очередь отмечаются такие аспекты как: просторные (удобные) офисные поме-



щения, вместительные склады для хранения запасных частей, обустроенные стоянки для специального автотранспорта.

Все перечисленные атрибуты сейчас имеются и в арсенале компании Зет-Техно. А имеются ли в новых условиях эксклюзивные, оригинальные подразделения?

В первую очередь хочу отметить наличие универсального эксклюзивного цеха, оборудованного для проведения ремонтных, профилактических и наладочных работ, и обеспечивающего, своего рода, «глобальный сервис»

Другой достопримечательностью является специализированная лаборатория, где можно осуществить тестирование, наладку и ремонт любых приборов или узлов, включая самые современные.

Наконец, демонстрационный стенд, позволяющий «вживую» показать особенности оборудования, его возможности. Клиент получает возможность увидеть максимально приближенный к реальной обстановке результат, сделать соответствующие выводы.

Как был воспринят в коллективе переезд на новое место работы?

Реакция была (и есть) однозначно позитивной.

В принятии решения о строительстве новой производственной базы не последнюю роль сыграло именно мнение коллектива. Следует иметь в виду, когда мы говорим о необходимости перехода на новую, более высокую ступень развития, это в первую очередь касается наших сотрудников.

Зет-Техно всегда позиционировала себя как единая команда. В этой связи желание людей совершенствоваться в условиях, соответствующих мировому уровню, для руководства – закон.

Невозможно внятно ответить на вопрос своих сотрудников, которые находясь в зарубежных командировках в расположении ведущих сервисных компаний, имеют полное представление о положении дел, спрашивают: «Чем мы хуже?»

Поставка техники или оборудования клиенту неизбежно связана с необходимостью оказания широкого спектра сервисных услуг. При этом, особое внимание уделяется вопросам ввода в эксплуатацию и сопрово-

ждения непосредственно на рабочих объектах, обучения рабочего персонала «в боевых условиях».

Каким образом Вашим специалистам удается подойти к выполнению этих задач «во всеоружии», с учетом многообразия предлагаемых компаний Зет-Техно технологических решений, изобилующих инновациями?

В вопросе профессионального обучения вполне уместен принцип «век живи – век учи!».

Наши сотрудники проходят обучения за границей на базах наших партнеров, совершенствуют свои знания в процессе ежедневной работы, получают незаменимый опыт на рабочих объектах.

В данной плоскости интересным является факт, что с целью получения достоверной информации о возможностях, предлагаемых нашим клиентам технологиям и оборудовании, все действующие коммуникации на новой производственной базе прошли многократную санацию!

Если попытаться дать краткую оценку «внешнего фона», на котором сегодня осуществляется внедрения современных технологий в сфере содержания и модернизации коммунального хозяйства, что можно отметить в качестве позитива?

Однозначно, следует отметить уменьшение количества административных барьеров в сфе-

ре ведения бизнеса в сегменте модернизации коммунальных сетей.

Ни в коем случае не призываю к «ложке дегтя», но наверняка остаются определенные негативные моменты, которые было бы желательно, если не устранить полностью, то хотя бы купировать?

К сожалению, сегодня нет стабильности. Никто не может гарантировать заинтересованности и готовности финансирования долгосрочных проектов со стороны заинтересованных организаций.

Для реализации масштабных проектов на основе внедрения эффективных технологий такое положение дел является очень существенным препятствием.

Рустам Хамитович, в заключение хотелось бы услышать о готовности компании Зет-Техно принять участие в традиционной крупнейшей профильной выставке No-Dig Moscow 2014.

Что нового специалисты смогут увидеть в экспозиции на этот раз?

Компания Зет-Техно постоянно принимает участие в том, либо ином статусе в российских и зарубежных профильных выставочных мероприятиях. Проведение No-Dig Moscow 2014 не является исключением.

Анонсировать нашу экспозицию, я уверен, лучше всего смогут наши специалисты, которые готовы ответить на интересующие Вас вопросы.





А.М. Князьков,
руководитель отдела
«Прочистка и Диа-
гностика трубопро-
водов»

ИННОВАЦИИ? ЭТО НАША РАБОТА!

В санации трубопроводов направление «Теле» занимает особый инновационный статус. Оборудование, предназначенное для реализации данного процесса, постоянно совершенствуется, повышая качество и точность результатов исследования подземных коммуникаций.

Мы всегда держим руку на пульсе и стараемся обеспечить своих российских клиентов наиболее эффективными техническими решениями применительно к их потребностям в повседневной практике.

Не будет исключением и выставка No-Dig Moscow 2014, где наша экспозиция представит на суд специалистов несколько новинок.

В первую очередь хотелось бы остановиться на продукции наших новых партнеров – фирмы iPEK (Германия), специализирующейся на производстве робототехники.

Новая линейка роботов iPEK носит название «Rovion» и имеет уникальную особенность – она содержит всего три типоразмерных варианта оборудования. Причем, два из трех роботов нового модельного ряда в состоянии перекрыть рабочий диапазон 15-2000 мм! Иными словами, для того чтобы иметь возможность работать в отмеченном интервале диаметров труб, необходимо приобрести всего два робота, а не 3-4 аналога других производителей. К другим особенностям продукции iPEK можно отнести следующие показатели:

- удобный блок управления, оснащенный сенсорным экраном, русифицированным меню, встроенным ПО VisionREPORT;
- катушка с автоматическим натяжителем кабеля;
- модули камеры заднего вида;
- датчики наклона по двум осям X,Y и Y,Z (робот сопоставляет свое положение относительно собственной оси и уклона трассы тру-



бопровода, что исключает опрокидывание за счет срабатывания специальных датчиков);

- встроенный зонд (дает возможность обнаружения местоположения робота в трубопроводе с поверхности при использовании локатора);
- система из двух встроенных лазеров (дает возможность получить представление об истинных размерах встреченного на пути объекта).

Особо следует отметить наличие универсального, как принято говорить – «навороченного» софта. Данная опция позволяет выполнить измерения таких объектов как отводы, повороты, уровень воды.

Для мобильного блока управления не требуется дополнительно приобретать недостающие дорогостоящие софты, в частности, WinCan.

Заслуживает внимание новый трассоскатель нашего основного партнера – фирмы General Pipe Cleaners (США). Модель но-



сит название Hot Spot.

Здесь основными конкурентными преимуществами является наличие «Всенаправленной» антенны – возможности в любой момент получения сигнала вне зависимости от положения руки оператора. При этом на экране всегда отображается истинное положение трубы. Плюс ко всему, встроенное ПО подскажет вам необходимое направления дальнейшего движения.

Наконец, необходимо сказать несколько слов о проталкиваемой телеинспекционной системе Gejos PIC 6.0 Peli (Германия), оборудованной поворотной камерой, что позволяет производить детальную съемку, фокусируясь на интересующих оператора объектах (стыках, трещинах и т.д.).

Более подробно ознакомиться с представленным оборудованием можно на сайте нашей компании, а желающих «лучше раз увидеть» приглашаем на наш стенд 6B2.2 на выставке No-Dig Moscow 2014.



Д. Б. Милючёв,
руководитель
направления
«Промышленной
и коммунальной
очистки»

«CUSTOM MADE» – В ИНТЕРЕСАХ КЛИЕНТОВ

Если вести речь об очистке трубопроводов, то в данном направлении своей деятельности компания Зет-Техно в состоянии предложить клиентам технику и оборудование практически на все случаи жизни. Наибольшей популярностью у отечественных специалистов сегодня пользуется наш собственный

бренд «Посейдон» – линейка оборудования для гидродинамической очистки. Важно отметить, что речь идет о профессиональном оборудовании, которое в отличие от зарубежных аналогов, даже в «миниатюрных» версиях имеет профессиональный статус – полностью адаптировано для работы на производственных объектах. Данное преимущество достоверно подтверждено практикой.

Несмотря на то обстоятельство, что системы гидродинамической и механической очистки трубопроводов, поставляемые на российский рынок нашей компанией, продолжают пользоваться спросом со стороны специализированных организаций, я хотел бы рассказать о другом направлении.

Речь пойдет о принципиально новом подходе к комплексному решению вопросов взаимодействия с партнерами, основанном на полном удовлетворении запросов клиентов – «custom made» – как принято говорить в мировой практике.

В прошлом году к нам обратился один из клиентов, который специализируется на санации трубопроводов в исторической части г. Санкт-Петербург.

Спецификой его деятельности, в этой связи, была необходимость технологического доступа в знаменитые питерские дворы.



Единственной возможностью попасть внутрь – «просочиться» сквозь низкую и тесную арку, проехать в которую даже у небольшого грузовика очень мало шансов.

Другим требованием стало обеспечение максимально возможной «автономии» работы цепочки применяемого оборудования и, в первую очередь, «энергоавтономии».

После тщательной проработки, специалистами нашей компании было принято и согласовано с заказчиком достаточно оригинальное в техническом плане решение.

Весь комплекс оборудования для санации методом CIPP было предложено доставлять к месту производства работ на двух малотоннажных автомобилях (цельнометаллических фургонах «Пежо»).

При этом, в одном автомобиле монтировалась система телеинспекции и аппарат для гидродинамической очистки труб, в другом – оборудование для санации и компактный прицеп, где был размещен инверсионный барабан.

Использование такого рода «прицепа» позволило решить одну из главных задач –

вписать в требуемые параметры достаточно солидные габариты инверсионного барабана 2,0 x 1,5 x 1,9 м, которые делали проблематичной его загрузку даже в обычный фургон.

Низкорамный «самосвальный» прицеп при этом позволял как вести работу в транспортном положении, так и без проблем спускать барабан на землю.

Во втором автомобиле также были размещены компактный компрессор и дизель-генератор.

Таким образом, нам удалось не только решить задачу «вписаться в заданные габариты» и обеспечить полную автономность, но и обеспечить высокую мобильность предложенного комплекса.

Последнее обстоятельство крайне актуально, когда в мегаполисе у заказчика имеются несколько объектов по санации трубопроводов.

Заказчик остался доволен предложенным решением, а дальнейший ход выполнения работ на других объектах подтвердил его техническую состоятельность.



Г. В. Белоус,
руководитель
направления
«Бестраншейные
технологии»

В ПОИСКАХ ЭФФЕКТИВНЫХ РЕШЕНИЙ

«Бестраншейные технологии» остаются самым востребованным направлением деятельности компании Зет-Техно. Именно в это сфере, формируется наивысший интерес наших клиентов, подкрепленный, соответственно, исчерпывающим предложением с нашей стороны.

Дополнительным подтверждением значимости данного направления является позитивная тенденция сегодняшнего дня – повышенное внимание со стороны проектных организаций.

В настоящее время к нам обращаются не только традиционные подрядчики-водоканалы, но и непосредственно специалисты, занятые разработкой «живых» проектов. Они консультируются в отношении применения всего спектра бестраншейных методов: горизонтального направленного бурения, санации и ремонта действующих инженерных сетей.

В канун открытия выставки No-Dig Moscow 2014 есть, что рассказать о новых разработках, предоставляемых нашей компанией, хотя было бы неправильно не отметить «популярность» техники и технологий, которые поставляются на отечественный рынок в последние годы.

Применительно к анонсу масштабных новых проектов необходимо выделить наших постоянных партнеров – немецкую сервисно-производственную компанию IST. Речь идет о бестраншейной технологии санации трубопроводов CIPP. На предстоящей выставке на нашем стенде будет продемонстрирован новый модуль, существенно повышающий эффективность применения данного метода.

Оборудование для реализации технологии CIPP в «традиционном исполнении» имеет один существенный недостаток, наиболее остро проявляющийся в городе – в условиях оживленного трафика и плотной застройки. Речь идет о внушительных габаритах и массе оборудования, формирующего техноло-

гическую цепочку и предназначенного к частым транспортировкам.

Так перевозка комплекса оборудования (весьма громоздкого в плане внешних габаритов) требовала наличия у подрядчика грузового автомобиля, предназначенного для транспортировки грузов массой порядка 10 т! По сути, речь идет о спецтехнике в плане конструкции кузова, шасси и т.д.

Причина в желании производителя оборудования CIPP одновременно охватить самую широкую область применения – спектр диаметров санируемых труб от 150 до 1500 мм. Хотя, на практике такого рода универсальность является далеко не бесспорной в плане соответствия реальному спросу.

Наш вариант имеет более скромный диапазон диаметров санируемых труб – до 600 мм.

Но данное обстоятельство с запасом компенсируется компактностью, малым весом и соотношением «цена-качество». При массе порядка 300 кг предлагаемый компанией Зет-Техно модуль можно разместить в кузове практически любого небольшого грузового автомобиля, который, при необходимости, в состоянии подъехать к небольшому месту производства работ.



Несложно предвидеть закономерный вопрос: «На какой круг потенциальных клиентов рассчитано Ваше новое предложение?» В качестве ответного аргумента можно обозначить достаточно представительный круг клиентов, для которых диапазон рабочих труб диаметром 150-600 мм является наиболее актуальным:

- небольшие специализированные компании;

- компании, работающие в условиях мегаполисов;
- любые профильные компании, работающие в интересах «среднего» российского города.

У меня есть уверенность, что специалисты, посетившие стенд компании Зет-Техно на предстоящей выставке по достоинству оценят наше новое предложение. ■

